

कैलाश पवित्र भूपरिधिको व्यापार सम्भाव्यता सुदूरपश्चिम प्रदेशको निर्यात सम्भाव्यताबारे प्रारम्भिक आँकलन अध्ययन

अध्ययनकर्ताहरु
पारस खरेल
दीक्षा सिंह



अध्ययनबारे

- सुदूरपश्चिम प्रदेशको निर्यात सम्भाव्यताबारे प्रारम्भिक आँकलन अध्ययन
- प्रदेशको निर्यात सम्भाव्यतासामु विद्यमान अवरोध पहिल्याउने
- संघीय तथा प्रदेश र स्थानीय सरकारहरूप्रति लक्षित सुझाव पेश गर्दछ
- द्वितीय, प्रशोधित तथ्यांक तथा सान्दर्भिक अध्ययन सामाग्री प्रयोग गर्दछ

अध्ययनबारे

- २०७६ साल फाल्गुणमा नेपालका कैलाली, कन्चनपुर, बैतडी र दार्चुला तथा भारतको धार्चुलामा मुख्य उत्तरदाता तथा फोकस ग्रुप समूहसँग सामूहिक छलफल गरिएको
- जडिबुटी असोशियन अफ नेपाल (जबान), नेपाल हर्ब्स तथा हर्बल उत्पादक संघ तथा नेपाल हाते कागज संघका प्रतिनिधिसँग टेलिफोन अन्तर्वार्ता

अध्ययनबारे

- विशेष ध्यान दिइएका उत्पादनहरु :
मसलाआदि सहित औषधीय तथा
सुगन्धित वनस्पति, हाते कागज,
अल्लोको रेशाबाट निर्मित उत्पादनसहित
गैरकाष्ठ वनजन्य उत्पादनबाट निर्मित
हस्तकला, र सल्लाको खोटा (रोजिन),
तारपिन तथा कत्था आदि औद्योगिक
उत्पादनहरु



सुदूरपश्चिमबारे केही तथ्याङ्क

	जनसंख्या %*	चरमगरिबीको रेखामुनि जनसंख्या % *	बहुआयमिक गरिबी सूचकांक % *	कूल ग्राहस्थ उत्पादन वृद्धि दर % **	कूल ग्राहस्थ उत्पादनमाहिस्सा % **
प्रदेश १	17.1	12.4	19.7	3.4	15.8
प्रदेश २	20.4	19.8	47.9	2.3	13.8
बागमती	20.9	15.3	12.2	1.2	35.8
गण्डकी	9.1	15.5	14.2	2.7	8.9
प्रदेश ५	17	18.3	29.9	2	14.2
कर्णाली	5.9	28.9	51.2	3.6	4.3
सुदूरपश्चिम	9.6	33.9	33.6	4.1	7.2
नेपाल		18.7	28.6	2.3	

* आर्थिक सर्वेक्षण 2018-19 ** आर्थिक सर्वेक्षण 2019-20

सुदूरपश्चिमको व्यापार अवस्था

- तीन मुख्य भन्सार कार्यालय: कैलाली, कन्चनपुर तथा महाकाली भन्सार
- सन् २०१८ मा सुदूरपश्चिमका भन्सारबाट कूल निर्यात: नेरु ७७ करोड १० लाख (नेपालको कूल निर्यातको ०.९%)



सुदूरपश्चिमको व्यापार अवस्था

- समग्र नेपालले हर्मोनाइज्ड सिस्टमको ८अंक प्रणाली अन्तर्गत ११ सय उत्पादन निर्यात गरिरहँदा सुदूरपश्चिमले जम्मा ३८ उत्पादन मात्रै निर्यात गर्दछ
- हर्मोनाइज्ड सिस्टमको ६-अंक प्रणाली अन्तर्गत ६ वटा र २ वटा उत्पादन मात्रै, जसको निर्यात मूल्य क्रमशः नेरु १ करोड र १० करोड बराबर छन्
- वृहत आर्थिक वर्गीकरण अनुसार निर्यात औद्योगिक सामग्री आपूर्ति वर्गमा केन्द्रित छ (९२ %)

सुदूरपश्चिमको व्यापार अवस्था

- व्यापार प्रवाहको परिमाण निर्धारणमा चुनौती
- अन्य भन्सार वा बाटोबाट हुने निर्यात: औषधीय तथा सुगन्धित वनस्पति र औषधीय तथा सुगन्धित वनस्पतिमा आधारित रिठ्ठाको साबुन र सारतेल जस्ता उत्पादनको नेपालगंज, काठमाडौँ, तातोपानी, रसुवा नाकाबाट हुने निर्यात तथा अल्लोका उत्पादन जस्ता हस्तकलाको काठमाडौँबाट हुने निर्यात

सुदूरपश्चिमको व्यापार अवस्था

- विशेषगरि औषधीय तथा सुगन्धित वनस्पतिको अनौपचारिक तथा अभिलेख नराखिने व्यापार व्यापक भएको पाइन्छ
- हिमालय वारपार परम्परागत व्यापार तथा साटासाट
- औषधीय तथा सुगन्धित वनस्पतिबाहेक अन्य नाकाबाट भइरहेका सुदूरपश्चिम प्रदेशको उत्पादनको निर्यातको कूल मूल्य सुदूरपश्चिम प्रदेशका मुख्य भन्सार नाकामा अभिलेखित निर्यातभन्दा ठूलो नभएको हाम्रो आँकलन छ (सन् २०१८ मा नेरु ७७ करोड ५० लाख)

सुदूरपश्चिम प्रदेशका नाकाबाट निर्यात

सन् २०१८ मा पाँच उत्पादन कूल निर्यात को ९५ % थिए: सल्लाको खोटा (५३%), खयर कत्था (२३.५%), तारपिन तेल (११.३%), दूधजन्य धृत तथा तैल पदार्थ (४.३%) र कच्छा (२.७%) ।

	कत्था		कच्छा		(गम, काठ वा सकेट तारपिन तेल)		(रोजिन तथा रेसिन एसिड)	
नेरु दश लाख	कैलाली भन्सार, निर्यात मूल्य	नेपालको कूल निर्यातको प्रतिशत	कैलाली भन्सार, निर्यात मूल्य	नेपालको कूल निर्यातको प्रतिशत	कैलाली भन्सार, निर्यात मूल्य	नेपालको कूल निर्यातको प्रतिशत	कैलाली भन्सार, निर्यात मूल्य	नेपालको कूल निर्यातको प्रतिशत
2015	26	5.09	1	11.89	85	32.39	535	33.08
2016	23	6.60	2	11.77	102	34.24	517	27.33
2017	69	10.47	10	47.14	97	34.25	425	25.87
2018	181	20.01	21	56.29	87	29.52	410	29.13
2019 (मे महिनासम्म)	106	26.60	12	71.78	47	24.55	203	29.72

सुदूरपश्चिम प्रदेशबाट निर्यात औषधीय तथा सुगन्धित वनस्पति

- नेपालको कूल औषधीय तथा सुगन्धित वनस्पति व्यापारमा सुदूरपश्चिमको हिस्सा २०-३३% छ ।
- औषधीय तथा सुगन्धित वनस्पति निर्यातमा प्रायः कुनै प्रशोधन कार्य सामेल हुँदैन



सुदूरपश्चिम प्रदेशबाट निर्यात औषधीय तथा सुगन्धित वनस्पति

- यस्ता उत्पादन प्रायः नेपालगंज वा काठमाडौँमा अवस्थित थोक बिक्रेतालाई बेचिन्छ जसले तिनलाई विदेश निर्यात गर्छन् ।
- सबैभन्दा महँगो सामग्री यात्सागुम्बुलाई चिनिया बजारलाई बेचिन्छ ।



सुदूरपश्चिम प्रदेशबाट निर्यात औषधीय तथा सुगन्धित वनस्पति

नेपालबाट औषध तथा सुगन्धित वनस्पति निर्यात

	2014	2015	2016	2017	2018
	Value (in NPR million)	Value (in NPR million)	Value (in NPR million)	Value (in NPR million)	Value (in NPR million)
HS CODE 12119000*	-	-	11.35	45.61	51.07
Yarchagumba (HS CODE 12119010)	478.82	751.49	52.93	38.81	143.28
HS CODE 12119090*	1,267.48	549.73	631.02	679.95	1,278.39
Total	1,746.30	1,301.22	695.30	764.37	1,472.74

सार तेल : नेपालबाट निर्यात : ने.रु ४०-४२ करोड (२०१७-१८ र २०१८-१९)

सुदूरपश्चिम प्रदेशबाट निर्यात **हस्तकलाका सामग्री**

- अल्लोको रेशाबाट निर्मित वस्तु तथा लोक्ताको हाते कागजबाट निर्मित उत्पादन
- अल्लो र लोक्ता दुवै सुदूरपश्चिमका पहाडमा भेटिन्छन् । सन् २०१६-१७ मा सुदूरपश्चिमको लोक्ता उत्पादन कूल राष्ट्रिय उत्पादनको ४५% थियो भने अल्लोको उत्पादन ६१% थियो । यसमा राष्ट्रिय तथा सामुदायिक वनका तथ्यांक मात्रै सामेल छन्।

सुदूरपश्चिम प्रदेशबाट निर्यात हस्तकलाका सामग्री

- स्थानीयहरूले अल्लोको बोक्राबाट धागो उत्पादन गरेर थोक बिक्रेतालाई बेच्छन् जसले उद्यमीहरूलाई बेच्छन् ।
- स्थानीयहरूले लोक्ताको हाते कागज बनाएर थोक बिक्रेतालाई बेच्छन् जसले काठमाडौँमा अवस्थित हाते कागज उद्यमीलाई बेच्छन् ।



निर्यात सम्भाव्यताका स्रोत

सम्पदा

- प्राकृतिक स्रोतसाधन
- विविधता
- स्वतः प्रांगारिक
- भइआएका निर्यातहरू

विश्वव्यापी माग

- प्रांगारिक उत्पादनका लागि माग
- विवेकी उपभोग संस्कृति

मुख्य सामग्रीको निर्यातमा समस्याहरू : औषधीय तथा सुगन्धित वनस्पति

- स्थानीय समुदायको संलग्नता कच्चा जडिबुटीको संकलनमा मात्रै सिमित रहेकाले त्यस तहमा मूल्य अभिवृद्धि कार्य सीमित रहेको ।
- यस क्षेत्रको प्रायः औषधीय तथा सुगन्धित वनस्पति कच्चा पदार्थको रूपमा भारत निर्यात हुने हुनाले अन्य बजारसम्म पहुँच निर्माण गर्न तिर ध्यान दिन आवश्यक । यसका लागि औषधीय तथा सुगन्धित वनस्पति वर्गीकरण र प्रशोधन कार्यलाई सुधार तथा अन्य आवश्यक प्रमाणीकरण कार्य विकास गर्नुपर्छ ।

मूख्य सामग्रीको निर्यातमा समस्याहरू : औषधीय तथा सुगन्धित वनस्पति

- रिठ्ठा र चिउरीबाट सरसफाईका सामग्री, साबुन आदि बनाउने सम्भावना तर त्यसको पर्याप्त उपयोग गर्न नसकिएको
- किट संकट विश्लेषण अपर्याप्त हुनु ।
- भण्डारण र प्रशोधनको व्यवस्था र पूर्वाधार नभएको ।
- दिगो संकलन अभ्यासको अभाव ।



मुख्य सामग्रीको निर्यातमा समस्याहरू : खोटो, तारपिन, कत्था आदि

- गैरकाष्ठ वनजन्य उत्पादनको उपलब्धता: कत्थाको लागि खयर, रोजिन र तारपिनको लागि सल्ला
- विदेशमा बनेका कृत्रिम पदार्थले प्रतिस्थापन गर्दैछन्
- कच्चा पदार्थ आपूर्ति तथा संरक्षण प्रयासलाई सन्तुलनमा राख्न वनजंगलको वैज्ञानिक व्यवस्थापन आवश्यक
- विदेशी बजारहरूमा यी सामग्रीको प्राकृतिक गुणका लागि प्रवर्धन गर्नुपर्ने

मूख्य सामग्रीको निर्यातमा समस्याहरू : हस्तकला

- लोक्ता तथा अल्लोजस्ता कच्चा पदार्थको दिगो उपलब्धता तथा उचित संकलन अभ्यासको आवश्यकता
- स्थानीय समुदायको उत्पादनको मूल्य अभिवृद्धि गर्न ती उत्पादनको गुणस्तरमा सुधार गरिनुपर्ने
- उत्पादित सामग्रीको गुणस्तर बढाउन तथा उत्पादनमा संलग्न कष्ट घटाउन साधारण यन्त्र र साधनको प्रयोगमार्फत उत्पादन पद्धतिको गुणस्तर उकास्नु पर्ने

मूख्य सामग्रीको निर्यातमा समस्याहरू : हस्तकला

- स्थानीय तहमा उत्पादित सामग्रीमा विविधता ल्याउनु र गुणस्तर उकास्नु पर्ने । जस्तै, अल्लोका धागो उत्पादन गर्ने स्थानीय उत्पादकहरूले भोला र कार्पेट आदि बनाउन सक्छन् भने लोक्ता बनाउनेले कागजका बाक्स, च्यापिंग पेपर आदि बनाउन सक्छन् ।





परम्परागत हिमाल वारपार व्यापार

- वस्तु विनिमयको प्रचलन अभैपनि व्यापक छ । यस्तो व्यापार सिमा वारपार पारिवारिक तथा बिहेबारीको सम्बन्धले सहजीकरण गर्छ । सीमावर्ती समुदायहरूको जीविकोपार्जनको प्रमुख स्रोतमा पर्ने ।
- मुख्य बजार: ताक्लाकोट। समय: असारदेखि असोज
- नेपाल र भारतमा अवस्थित व्यापारीहरू परस्परमा आश्रित



परम्परागत हिमाल वारपार व्यापार

- तिब्बततर्फ मुख्य निर्यातः प्रायः भारतबाट खरिद गरिने गुड र मिस्रि
- नेपालबाट अन्य निर्यातः चाँदीका गहना, फापरको पिठो (शिली), चिउरा, नुडल्स, चुरोट, औषधीय तथा सुगन्धित वनस्पति





परम्परागत हिमाल वारपार व्यापार

- तिब्बतबाट नेपाल आयातः चरु (उनको कम्बल), ऊन, याक चँवर, छुर्पी, तैयारी कपडा, जुत्ताचप्पल, रक्सी
- नेपाली व्यापारीहरू अनुमति लिएर भारतको बाटो प्रयोग गर्छन् । स्थानीय बासिन्दा खलंगादेखि तिङ्करसम्म बाटो चाहन्छन् ।
- तिङ्करमा छोटीभन्सार छ जुन अहिले कार्यान्वयनमा छैन र जहाँ आधारभूत पूर्वाधारको अभाव छ ।



परम्परागत हिमाल वारपार व्यापार

- सन् २०१९ मा चीनियाँ भन्सारले खाद्यसुरक्षा नियम लागू गर्दा करिब डेढ महिनाको लागि गुड र मिस्रिको निर्यात रोकिएको थियो । हाल अस्थायी रूपमा समाधान भएपनि अनिश्चितता कायमै छ ।
- स्थानीय व्यापारीहरू अन्तर्राष्ट्रिय व्यापार नाकाबाट हुने व्यापार र परम्परागत सीमावर्ती व्यापारलाई भिन्दा भिन्दै व्यवहार भएको हेर्न चाहन्छन् ।



सुभावाहरु

- स्रोतसाधनबारे अध्ययन गर्ने
- प्रविधि तथा क्षमता अभिवृद्धिमार्फत प्रशोधन तथा गुणस्तर वृद्धितर्फ लाग्ने
- प्रमुख परियोजनाको रूपमा जडिबुटी प्रशोधन कम्पनि विकास गर्ने
- स्वदेशी तथा अन्तर्राष्ट्रिय बजारसम्म सम्बन्ध विस्तार गर्ने





सुभावाहरु

- जानकारीको अभावलाई सम्बोधन गर्ने
- स्थानविशेषको भूबनौट र हावापानीमा आधारित ब्राण्ड विकास गर्ने
- गुणस्तर आश्वासन सुनिश्चित गर्ने संस्था तथा पूर्वाधार विकास गर्ने
- अन्तरप्रादेशिक तथा अन्तर्राष्ट्रिय व्यापारबारे डाटाबेस निर्माण गर्ने र सुदुरपश्चिमका लागि सान्दर्भिक हुने उत्पादन सामग्री र व्यापारबारे अध्ययन अनुसन्धान सम्पन्न गराउने

सुभाषावरु

- विविध नीतिगत विषयः प्रादेशिक व्यापार र वाणिज्य नीतिलाई अन्तर्राष्ट्रिय व्यापारसँग जोड्ने, नीति तथा कार्यक्रमलाई संघीय निर्यात रणनीतिसँग जोड्ने, गैरकाष्ठ वनजन्य उद्योगलाई गुणस्तर अभिवृद्धि तथा निर्यात प्रवर्धन गर्नतर्फ लक्षित कार्यक्रम तथा प्रोत्साहनलाई मूल्यांकन गर्ने
- औद्योगिक नीतिलाई थप परिमार्जित बनाउँदै त्यसबाट लाभ लिने

सुभावाहरु

- सुनियोजित सडकआदि पूर्वाधार विकास कार्यक्रम सुरु गर्ने
- सुनियोजित तवरले विशेष आर्थिक क्षेत्र तथा औद्योगिक ग्राम स्थापना गर्ने
- व्यापार सम्भौता तथा सम्बन्धित मुद्दा – सीमावर्ती समुदायले सामना गर्ने व्यापारसम्बन्धि मुद्दालाई तुरुन्त समाधान गर्न आवश्यक संयन्त्रसहित
- लैंगिक उत्तरदायी दृष्टिकोण अपनाउने



धन्यवाद